

Wir, die S-International Rhein-Ruhr GmbH, wurden 2004 als Tochtergesellschaft der Sparkassen Duisburg, Essen, Mülheim an der Ruhr und Oberhausen gegründet. Von unserem Standort Essen aus betreuen unsere über 50 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter heute mehr als 20 Sparkassen in der Region. Ziel ist es, die angeschlossenen Institute sowie deren Firmenkunden im internationalen Geschäft sowie im Zins-, Währungs- und Rohstoffmanagement durch professionelle Beratung zu unterstützen. Dabei profitieren unsere Kunden von einer umfassenden, langjährigen Kenntnis der Branchen- und Handelsusancen sowie einem breit gefächerten Länder-Know-how unserer Fachberater. Im Rahmen einer Nachfolgeregelung suchen wir eine akquisitionstarke und engagierte Persönlichkeit (m/w/d) als

Vertriebsleiter Internationales Geschäft

AUFGABENSCHWERPUNKTE In dieser wichtigen Schlüsselfunktion berichten Sie direkt an die Geschäftsführung und wirken kompetent daran mit, die Leistungsfähigkeit und den Vertriebs-erfolg unserer Gesellschaft weiter voranzutreiben. Sie entwickeln Strategien sowie Konzepte zum erfolgreichen Ausbau der Marktanteile und optimieren die Vertriebsprozesse. Darüber hinaus fungieren Sie als wichtiger Akquisiteur der S-International Rhein-Ruhr GmbH und bringen sich aktiv in die Gewinnung anspruchsvoller Unternehmenskunden sowie die Inten-sivierung bereits bestehender Kontakte ein. Nicht zuletzt stellen Sie eine jederzeit professio-nelle und qualitativ hochwertige Betreuung unserer Kunden sicher. Unterstützt werden Sie bei Ihren Aufgaben von zehn Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern, deren wertschätzende und zielorientierte Führung Ihr Tätigkeitsspektrum abrundet.

QUALIFIKATIONEN Um dieser verantwortungsvollen und gestaltungsfähigen Aufgabe ge-recht zu werden, verfügen Sie neben einer bankfachlichen Ausbildung über den erfolgreichen Abschluss einer weiterführenden Qualifikation wie beispielsweise eines (Fach)Hochschul-studiums. Im Rahmen Ihrer bisherigen Berufstätigkeit haben Sie sich erste Führungserfahrung im Unternehmens- und Firmenkundengeschäft einer Bank angeeignet. Der fachliche Fokus Ihrer Kenntnisse sollte dabei auf der Betreuung und Abwicklung von Auslandsgeschäften lie-gen. Sie besitzen ein gutes Gespür für die Chancen und Risiken des Marktes in Verbindung mit unternehmerischem Denken und Handeln. Persönlich zeichnen Sie sich durch eine starke Ver-triebs- und Serviceorientierung, hohes Engagement, souveränes Auftreten sowie ausgeprägte soziale Kompetenz aus.

ANSPRECHPARTNERINNEN

Frau Nathalie Arens (0221) 20506189
nathalie.arens@ifp-online.de

Frau Sabine Lutzius (0221) 2050677

Für telefonische Vorabinformationen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.

Wenn Sie diese Herausforderung in einem interessanten Unternehmensumfeld reizt, dann senden Sie uns bitte Ihre aussage-kräftigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung) unter Angabe der Kennziffer **MA 17.246** zu. Die vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung ist selbstverständlich.