



Leitungsteam der  International Rhein-Ruhr GmbH

Stellenausschreibung

Sie sind gelernter Bankkaufmann/Bankkauffrau und haben eine Sparkassen- oder Bankfachwirtqualifikation erworben? Alternativ haben Sie ein zielgerichtetes Hochschul-/ Fachhochschulstudium erfolgreich absolviert? Sie sind vertriebs- und serviceorientiert und verfügen bereits über langjährige Kenntnisse des Leistungsspektrums großer Banken für Unternehmens- und Firmenkunden? Sie verfügen über mehrjährige Erfahrung in der Betreuung und Abwicklung des Auslandsgeschäftes einer Sparkasse / Bank und haben entsprechende Führungserfahrung? Sie möchten sich weiterentwickeln und suchen ein interessantes Umfeld? Dann lesen Sie bitte weiter:

Als Tochtergesellschaft der Sparkassen Duisburg, Essen, Mülheim an der Ruhr und Oberhausen übernehmen wir die Fachbetreuung von insgesamt 21 Sparkassen im westlichen Ruhrgebiet sowie die Abwicklung des gesamten kommerziellen Auslands- und Trade-Finance-Geschäftes. Im Rahmen einer Nachbesetzung suchen wir zum nächstmöglichen Termin den/die

Vertriebsleiter Internationales Geschäft (m/w/d).

Sie entwickeln für die Geschäftsführung Strategien und Konzepte zum erfolgreichen Ausbau der Marktanteile im Segment Internationales Firmenkundengeschäft. Sie leiten das Vertriebsteam mit insgesamt 10 Mitarbeitern, steuern und optimieren die Vertriebsprozesse in enger Abstimmung mit den angeschlossenen Sparkassen und akquirieren und betreuen anspruchsvolle Unternehmenskunden in eigener Verantwortung. Sie unterstützen die Geschäftsführung nach innen und außen, entwickeln eigene Ideen und setzen diese in enger Abstimmung mit der Geschäftsführung und den angeschlossenen Sparkassen eigenverantwortlich um. Sie betreiben erfolgreiche Produktpflege und Produktentwicklung, erstellen die Geschäftsplanung für den verantworteten Bereich, formulieren Ziele und überprüfen die Zielerreichung zeitnah.

Sie verfügen über eine stark ausgeprägte Verkaufs- und Akquisitionsbefähigung und haben eine besondere Gabe, die Möglichkeiten der Sparkasse aktiv und mit großem Engagement zur Lösung der manifesten und latenten Kundenbedürfnisse einzusetzen. Sie verfügen über ein besonders gut entwickeltes Analyse-, Planungs- und Organisationsvermögen, handeln ganzheitlich und denken unternehmerisch. Den Ausbau dieses zukunftssträchtigen Geschäftsfeldes begreifen Sie als eine Herausforderung. Die Kommunikation nach innen und nach außen bereitet Ihnen Freude. Berufliches Engagement, sicheres und gewandtes Auftreten, Teamfähigkeit und soziale Kompetenz setzen wir voraus.

Wir bieten Ihnen einen interessanten Arbeitsplatz in einem erfolgreichen Team mit vielen Chancen und Entwicklungsmöglichkeiten sowie eine attraktive Vergütung, die im Grundgehalt Ihren Vorkenntnissen und Ihrer Berufserfahrung entspricht. Leistungsprämien für Ihre Vertriebsfolge stellen für Sie einen zusätzlichen Anreiz dar.

Wenn Sie Interesse an der Übernahme dieser verantwortungsvollen Tätigkeit haben, senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen bis zum 31.07.2020 unter Angabe Ihres Gehaltswunsches und des frühestmöglichen Eintrittstermins an die

S-International Rhein-Ruhr GmbH
Geschäftsführung
Kennedyplatz 6
45127 Essen

Für eine erste Kontaktaufnahme steht Ihnen
Frau Ana Madrid-Beck gerne zur Verfügung:
a.madrid-beck@si-rr.de
Telefon: 0201/ 82144-10